

Ing. Schönberg Christian

Softwareentwicklung

Einzelpreis: kostenlos



Ing. SCHÖNBERG Christian *
Softwareentwicklung

Schallermühle 6/5,

A-4844 Regau

christian@schoenberg.co.at

<http://schoenberg.company>

*) Einzelunternehmen
SCHÖNBERG gegründet 2002
© 2002 – 2014

[Impressum hier klicken](#)

Ing. Schönberg Christian

Weitere tolle und kostenlose
Softwaretools unter:

<http://schoenberg.co.at/blog-software>

Networking

Networking heißt so viel wie **Netzwerken** und bedeutet das **Aufbauen** und das **Pflegen** von **persönlichen** und **geschäftlichen Kontakten**. Das Ziel besteht im Wesentlichen im **gegenseitigen Unterstützen, Helfen** und **Kooperieren**. Unterschieden wird hierbei zwischen **Kontakt** und **Beziehung**, wobei die Wertigkeit einer Beziehung deutlich höher ist, als die eines Kontaktes. Ein Kontakt kann auch z.B. durch einen Visitenkartentausch oder durch eine Kontaktbestätigung z.B. auf der Businessplattform XING entstehen. Eine **Beziehung** hingegen ist eine **wechselseitige** und **verfestigte Interaktion**. Der Begriff Netzwerk wird auch z.B. für Computer-Netzwerke oder Soziale Netzwerke wie Facebook, usw. verwendet. In diesem Artikel geht es aber um Networking in Bezug auf Kontakte und Beziehungen.

Netzwerke können sich z.B. bei **Bewerbungen** in Firmen sehr positiv auswirken, wenn man sozusagen "**Beziehungen**" hat (auch **Vitamin B** genannt).



Netzwerke gibt es schon sehr lange. Schon vor ca. 6000 Jahren gab es in Babylonien **größere Handelsnetze**. Das Networking hat in der heutigen Zeit einen sehr hohen Stellenwert und auch durch die Wirtschaft wird diese Vernetzung vorangetrieben. Auch der **Social Media Trend**, das **Cloud-Computing** und die **Globalisierung** unterstützen diese Entwicklung.

Networking in der Wirtschaft

Ziel ist es dabei zumeist zuerst **Kontakte** zu knüpfen und dann eine **Beziehung** aufzubauen, um mit dem daraus entstehenden **Vertrauensverhältnis** eine **Kooperation** entwickeln zu können. Vertrauen spielt beim Networking eine sehr maßgebliche Rolle.

Networking (Netzwerken):

- Aufbauen von Kontakten
- Pflege von Kontakten
- Vertrauen aufbauen
- Gegenseitiges Unterstützen, Helfen und Kooperieren

Karriere

Business-Clubs

Im Internet (XING, ..)

Ing. Schönberg Christian

Weitere tolle und kostenlose
Softwaretools unter:

<http://schoenberg.co.at/blog-software>

in der Karriere

Der Spruch "es kommt nicht darauf an, was man kann, sondern wen man kennt" erweist sich sehr häufig als richtig und wird auch als **Vitamin B** (B wie Beziehung) bezeichnet. Das heißt, die sogenannten Beziehungen zu einflussreichen Personen können sich als sehr nützlich erweisen. Laut Studien werden sogar **ungefähr 25%** der besetzten Stellen aufgrund von Empfehlungen vergeben und gemäß einer weiteren Studie haben **ca. 50%** der befragten Personen bereits eine Stelle aufgrund **persönlicher Kontakte** bekommen.

Cluster

Diese bedeuten, das **regionale Zusammenschließen** von Unternehmen, Dienstleistern, usw. Diese Cluster sollen z.B. die **Produkteinführung** in den Wirtschaftskreislauf erleichtern. Ob dies tatsächlich der Fall ist, lässt sich aber schwer ermitteln.

Business Plattformen:

XING: <https://www.xing.com>

Linkedin: <https://linkedin.com>

Facebook: <https://facebook.com>

die Business-Clubs

Business-Clubs gibt es schon seit dem 18. Jahrhundert. **Bekannte Clubs** sind zum Beispiel, **Rotary, Lions**, usw. Derzeit gibt es ca. **70.000 Clubs** dieser Art, die sich ebenfalls Großteils an den früheren Business-Clubs orientieren.

im Internet

Networking wird auch immer mehr online betrieben. Zum Beispiel über Plattformen wie **Facebook** werden immer häufiger auch geschäftliche Kontakte geknüpft (auch als Social Media Marketing bezeichnet). Die bekanntesten **Business-Plattformen** sind sicherlich **XING** und **LinkedIn**. Auf **XING** können z.B. sehr einfach Kontakte geknüpft werden und dann Beziehungen aufgebaut werden. Auch die **Pflege** der geknüpften Kontakte wird durch Funktionen wie **Nachrichten senden, Moderieren von Gruppen**, usw. positiv unterstützt.

FAZIT

Aus dem **Networking** können oft sehr **wertvolle Kontakte** und **Beziehungen** entstehen, die geschäftlich wie privat **sehr hilfreich** sein können.

Weitere Ebooks:

auf der Webseite unter (Kategorie Ebooks):

<http://schoenberg.co.at/blog-software>

